



La société **ABG**, [www.abg.fr](http://www.abg.fr) est une filiale du **Groupe C'PRO**, [www.cpro.fr](http://www.cpro.fr), labélisé « Great Place to Work 2016 », acteur incontournable en solutions de gestion des flux documentaires, informatiques et télécoms. Spécialisée dans le secteur des solutions d'impression depuis plus de 30 ans, la Société **ABG** réalise 17 Millions d'euros de CA, avec 100 collaborateurs répartis dans 5 agences de proximité situées en Pays-de-la-Loire et Poitou-Charentes. Pour maintenir son service réactif et personnalisé et poursuivre son développement en Maine-et-Loire, **ABG** recrute un(e) :

## **Attaché(e) Commercial(e) Impression-Solutions**

*Poste en CDI – Secteur Angers-Sud Maine-et-Loire (49)*

### **MISSION :**

Au sein de notre équipe commerciale et soutenu(e) par une formation complète à nos produits et à notre métier, vous assurez la commercialisation de nos solutions logicielles et matériels d'impression **TOSHIBA, KYOCERA** et **HP** auprès des professionnels du secteur Angers-Sud Maine-et-Loire.

- Vous prospectez et tissez un réseau de contacts afin d'élargir le portefeuille de nouveaux clients
- Vous identifiez précisément les besoins de vos prospects et les qualifiez par rapport à nos offres
- Vous répondez aux besoins évolutifs et stratégiques des entreprises
- Vous fidélisez et développez le CA généré par les clients existants
- Vous accompagnez le client jusqu'à la signature de l'offre et assurez ensuite le suivi commercial des projets

### **PROFIL :**

De formation commerciale, vous bénéficiez d'une expérience terrain dans la vente aux professionnels.

- Vous possédez de réelles qualités commerciales, un sens inné du Service Client, vous savez écouter et vous aimez convaincre
- Vous êtes dynamique, tenace et vous êtes passionné(e) par la vente
- Vous êtes prêt(e) à vous investir pour relever de nouveaux challenges sur un marché porteur
- Vous souhaitez évoluer au cœur d'une entreprise réactive, organisée et innovante
- Vous êtes autonome dans votre action tout en œuvrant dans un total esprit d'équipe
- Vous êtes attiré(e) par les nouvelles technologies et avez une bonne maîtrise de l'outil informatique (traitement de texte, tableur, CRM, ...)

Rémunération selon expérience : Fixe + variable + primes + challenges commerciaux réguliers et motivants

Autres avantages : véhicule + téléphone + pc portable + tablette + intéressement et participation

*Pour participer à la réussite d'**ABG-Groupe C'PRO** et partager notre savoir-faire, merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) sous la référence **204RCA/IDM***

*à notre Conseil en Recrutement :*

Isabelle de Miscault - Cabinet IDManagement RH - 12 rue d'Aguesseau – 44000 Nantes

Site internet : [www.idmanagementrh.com](http://www.idmanagementrh.com) (Formulaire de dépôt de candidature en ligne)